貢献営業塾

お客様の心の中に
映像として届ける！

売上アップにつながる「伝える技術」

in 丸の内

特別なマーケットを持たずに
毎年100件以上のご契約を18年間にわたって継続してきた
【目からウロコのノウハウ】
です。

■こんな方におススメです。
- ☑一生懸命説明をしても、ちゃんと伝わっているのか不安！
- ☑ついつい専門用語を使ってしまう！
- ☑わかりやすく伝える“例話法”を知りたい！

分かり易いプレゼン → ペンディングにならない

■セミナーの主な内容

★プレゼンは、商品説明ではない！
- 実は、“プレゼン前”の話が重要！
- 説明するのではなく、“物語る”

★効果的な“例話法”とは？
- 人は、説明よりも○○○○○が好き！
- 形のない商品を売っている営業マンには必須

★深く理解して頂くためには、「○」が必要だった！
- 思考が浅いと、ペンディングになりやすい
- 売り方よりも、心の在り方でプレゼンも変わる

★お客様の○○を想う気持ちが生み出す付加価値とは？
- 幸せの連鎖を生み出す仕組み作りでストレスフリーになる

講師紹介

小林　広之

売上アップコンサルタント
MDRT成績資格終身会員（16回登録）
コントリビューション株式会社　代表取締役

ライフプランナーという職業に感銘を受け、大手カタカナ系生命保険会社で18年間生保営業に携わる。ライフプランニングにこだわったコンサルティング営業で成績を上げ、数々の受賞歴とともにトップセールスとして活躍。
「従来の営業手法で苦戦する」周囲の営業マンの姿を見て、スキルだけではないマインドセットの重要性を感じ、独自に体系化した営業教育プログラムを開発。2017年より、営業の楽しさや働きがいを見い出すための「貢献営業塾」を本格始動させる。

2018年12月6日（木）18:30～20:30

場所　**PINETREEビル　2階**
名古屋市中区丸の内2-19-32
（地下鉄丸の内駅　4番出口徒歩1分）

定員　**15名**　　**受講料**　**5,000円**（税込）

お申込み・お問い合わせは、裏面をご覧ください

営業が楽しくなる

売上アップにつながる「伝える技術」

参加申込書

■日　時　2018年12月6日（木）　18:30～20:30（受付18:10～）
■場　所　PINETREEビル　２階　〒460-0002　名古屋市中区丸の内2-19-32
■受講料　5,000円（税込）/人：当日集金させて頂きます

会　社　名			
所　在　地	〒		
申込者氏名		ＴＥＬ	
所属部署		ＦＡＸ	
役　　職		E-mail	

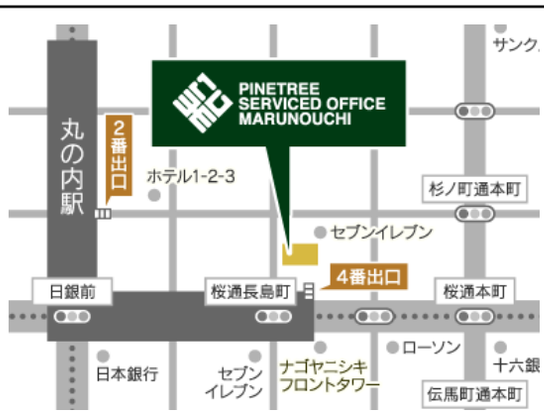
●お申込者以外の同行者がある場合、ご記入ください。

氏名	社名	E-mail

FAX送信先 》》 052-684-4952

メールでもお申込みできます 》》 info@lp-contribution.com

【会場・お問い合わせ】
コントリビューション株式会社
〒460-0002 名古屋市中区丸の内2-19-32 PINETREEビル
TEL 052-684-4951
フリーダイヤル 0120-50-8519
info@lp-contribution.com



※ご記入いただきました個人情報は、セミナーご出席の確認ならびに弊社からの情報提供、サービス等のご案内にのみ利用させていただきます。