

使命感で語る！

「重要事項説明」を
事例ストーリーにして物語る！



重説道場

in 岡山

コンプライアンスは“義務”でやるもの？
お客様を“真の意味”で守るためのもの！

- こんな方に **おススメ** です。
- ☑ 契約のプロセスに力が入り、重要事項説明が **簡易** になって
しまうことが気になる方
- ☑ 重要事項説明が堅苦しくなり、お客様に理解して頂けてい
るかどうか **不安** が残る方
- ☑ 契約の **〈量〉** よりも **〈質〉** を重視したい方
- ☑ スムーズに **紹介入手** に繋がりたい方

「売り方」よりも「あり方」
に拘ったプログラムを求めて
いる方に最適な研修です

■ プログラムの主な内容

★ 《告知義務》の項目で語るストーリーとは？

- ・お客様はいったい誰と契約するのか？
- ・相互扶助の本質を理解⇒質の高い紹介が生まれる

★ 《保険金・給付金が支払われない》の意味は？

- ・自殺の免責期間を事例で物語る
- ・保険料未納を防ぐストーリーの重要性とは？

★ 《会社案内》は重要事項説明の中に組み込む！

- ・お客様が会社のことを強烈に知りたくなる“前置き”とは？
- ・“損得話法”は将来の健全性を低下させることを肝に銘じる

講師紹介

小林 広之

Hiroyuki Kobayashi



売上アップコンサルタント
MDRT成績資格終身会員（16回登録）
コントリビューション株式会社 代表取締役

ライフプランナーという職業に感銘を受け、大手
カタカナ系生命保険会社で18年間生保営業に
携わる。ライフプランニングにこだわったコンサル
ティング営業で成績を上げ、数々の受賞歴と
ともにトップセールスとして活躍。

「従来の営業手法で苦戦する」周囲の営業マン
の姿を見て、スキルだけではないマインドセット
の重要性を感じ、独自に体系化した営業教育プ
ログラムを開発。2017年より、営業の楽しさや働
きがいを見い出すための「貢献営業塾」を本格
始動させる。

目からウロコの「重要事項物語」で紹介の連鎖が止まらない

日程

2019年 1月 8日 (火) 9:30~ 11:30

場所

岡山支社 会議室

開催決定

定員

先着20名

受講料

8,000円

(税込)

※受講料の振込先はお申し込み後
メールにてご案内させていただきます。

※営業所長は、オブザーブ参加できます。

お申込み・お問い合わせは、裏面をご覧ください

使命感で語る！

重説道場

参加申込書

■場 所 岡山支社 会議室

■受講料 8,000円（税込） / 人

日 程	1月8日（火） 9:30~11:30		
支 社	岡山支社		
営 業 所	第 営業所		
申込者氏名	TEL	省略可	
携 帯	FAX	省略可	
入社年月	年 月	E-mail	@sonylife.co.jp

●お申込者以外の参加者がある場合、ご記入ください。

氏 名	携 帯	E-mail
		@sonylife.co.jp
		@sonylife.co.jp

FAX送信先 >>> 052-684-4952

メールでもお申込みできます >>> info@lp-contribution.com

【お問い合わせ】

コントリビューション株式会社（募集代理店）

〒460-0002 名古屋市中区丸の内2-19-32 PINETREEビル

TEL 052-684-4951

フリーダイヤル 0120-50-8519

info@lp-contribution.com



※ご記入いただきました個人情報は、セミナーご出席の確認ならびに弊社からの情報提供、サービス等のご案内にのみ利用させていただきます。