

使命感で語る！

「重要事項説明」を
事例ストーリーにして物語る！



重説道場

ご要望に
お応えして！

名古屋
初開催

コンプライアンスは“義務”でやるもの？
お客様を“真の意味”で守るためのもの！

■こんな方に**おススメ**です。

- ☑ 契約のプロセスに力が入り、重要事項説明が**簡易**になって
しまうことが気になる方
- ☑ 重要事項説明が堅苦しくなり、お客様に理解して頂けてい
るかどうか**不安**が残る方
- ☑ 契約の〈量〉よりも〈質〉を重視したい方
- ☑ スムーズに**紹介入手**に繋がりたい方

「売り方」よりも「あり方」
に拘ったプログラムを求めて
いる方に最適な研修です

■プログラムの主な内容

★《告知義務》の項目で語るストーリーとは？

- ・お客様はいったい誰と契約するのか？
- ・相互扶助の本質を理解⇒質の高い紹介が生まれる

★《保険金・給付金が支払われない》の意味は？

- ・自殺の免責期間を事例で物語る
- ・保険料未納を防ぐストーリーの重要性とは？

★《会社案内》は重要事項説明の中に組み込む！

- ・お客様が会社のことを強烈に知りたくなる“前置き”とは？
- ・“損得話法”は将来の健全性を低下させることを肝に銘じる

講師紹介

小林 広之

Hiroyuki Kobayashi



売上アップコンサルタント
MDRT成績資格終身会員（16回登録）
コントリビューション株式会社 代表取締役

ライフプランナーという職業に感銘を受け、大手
カタカナ系生命保険会社で18年間生保営業に
携わる。ライフプランニングにこだわったコンサル
ティング営業で成績を上げ、数々の受賞歴と
ともにトップセールスとして活躍。

「従来の営業手法で苦戦する」周囲の営業マン
の姿を見て、スキルだけではないマインドセット
の重要性を感じ、独自に体系化した営業教育プ
ログラムを開発。2017年より、営業の楽しさや働
きがいを見い出すための「貢献営業塾」を本格
始動させる。

目からウロコの「重要事項物語」で紹介の連鎖が止まらない

日時

2019年 2月 12日 (火)

場所

PINETREEビル 2階

名古屋市中区丸の内2-19-32（地下鉄丸の内駅 4番出口徒歩1分）

定員

先着20名

受講料

8,000円 (税込)



※受講料の振込先は、お申し込み後メールにてご案内させていただきます。

お申込み・お問い合わせは、裏面をご覧ください

使命感で語る！

重説道場

参加申込書

■場 所 P I N E T R E Eビル 2階

■受講料 8,000円（税込） / 人

日 時	2月 12日（火） 15：00～17：00		
会 社 名			
支 社 名			
申込者氏名		T E L	省略可
携 帯		F A X	省略可
入 社 年 月	年 月	E-mail	@

●お申込者以外の参加者がある場合、ご記入ください。

氏 名	携 帯	E-mail
		@
		@

FAX送信先 >>> 052-684-4952

メールでもお申込みできます >>> info@lp-contribution.com

【お問い合わせ】

コントリビューション株式会社（募集代理店）

〒460-0002 名古屋市中区丸の内2-19-32 PINETREEビル

TEL 052-684-4951

フリーダイヤル 0120-50-8519

info@lp-contribution.com



※ご記入いただきました個人情報は、セミナーご出席の確認ならびに弊社からの情報提供、サービス等のご案内にのみ利用させていただきます。